Le Basi Psicologiche dell'Altruismo e del Comportamento Prosociale

Alberto Voci

Dipartimento di Filosofia, Sociologia, Pedagogia e Psicologia Applicata Università degli Studi di Padova

> Altruismo - Aspetti Evoluzionistici e Psicosociali Istituto Veneto di Scienze, Lettere ed Arti 18 aprile 2013

Altruismo e comportamento d'aiuto

Un comportamento d'aiuto è un'azione che ha l'obiettivo di produrre, come risultato, un beneficio per un'altra persona (Dovidio et al., 2006).

La motivazione di un comportamento di aiuto può essere altruistica o egoistica (Batson et al., 1981; Dovidio, 1984):

- · Aiuto altruistico: il fine ultimo è il benessere della persona che riceve aiuto (Batson, 1991)
- · Aiuto egoistico: il fine ultimo è il benessere di chi agisce (Cialdini, 1991)

L'interesse personale di chi agisce è raramente assente. Ma il suo peso può essere variabile (Batson, 2010; Piliavin, 2009).



Motivazioni psicologiche del comportamento di aiuto

0% altruismo 100%

Percezione dello **stato di bisogno** dell'altro

- 1. Riduzione di uno stato di attivazione spiacevole
- 2. Ricerca di ricompense ed evitamento di punizioni
- 3. Riduzione della sofferenza altrui

- 4. Norma della reciprocità
- 5. Norme morali

6. Norme personali

7. Norma della responsabilità

8. Percezione del "mondo giusto"

Comportamento di aiuto

- 1. Cialdini (1991); 2. Archer et al. (1981); 3. Batson et al. (1981); 4. Gouldner (1960);
- 5. Hoffman (2000); 6. Penner et al. (1995); 7. Berkowitz (1972); 8. Lerner (1980)

Motivazioni psicologiche del comportamento di aiuto

altruismo 0% 100% Percezione dello stato di bisogno dell'altro 2. Ricerca di ricompense 1. Riduzione di uno stato 3. Riduzione della ed evitamento di di attivazione spiacevole sofferenza altrui punizioni 4. Norma della reciprocità 6. Norme personali 5. Norme morali 7. Norma della 8. Percezione del "mondo giusto" responsabilità **Comportamento di aiuto**

- 1. Cialdini (1991); 2. Archer et al. (1981); 3. Batson et al. (1981); 4. Gouldner (1960);
- 5. Hoffman (2000); 6. Penner et al. (1995); 7. Berkowitz (1972); 8. Lerner (1980)

Diversi tipi di aiuto e livello di interesse personale

0% altruismo 100%

Aiuto interessato

si ricerca il beneficio personale, in termini materiali e/o psicologici

Aiuto obbligato

si aiuta solo se si è costretti, dipende da norme sociali

Aiuto riluttante

si aiuta per alleviare la propria sofferenza, o per non provare senso di colpa

Aiuto vincolato

si aiuta finché l'altro si comporta nel modo atteso; coinvolge il concetto di sé

Aiuto spontaneo

non ragionato, automatico, attivato dal semplice vedere l'altro in difficoltà

Aiuto trascendente

l'interesse personale è completamente trasceso, conta solo il beneficio altrui

Fattori che frenano il comportamento d'aiuto

0% altruismo 100%

Si mette in atto un comportamento d'aiuto se vengono superati 5 passi:

- 1) accorgersi che sta accadendo qualcosa
- 2) considerare la situazione come un'emergenza *
- 3) assumersi la responsabilità dell'intervento *
- 4) scegliere il tipo di intervento
- 5) stabilire di attuarlo *

Se il processo non arriva alla fine, allora si verifica l'"effetto spettatore"

⇒ Non si presta aiuto a chi ne ha bisogno (Latané e Nida, 1981)

Principali ostacoli:

- Modello implicito del "non è successo niente"
- Paura dell'imbarazzo e del ridicolo
- Diffusione della responsabilità
- Calcolo costi/benefici

⇒ La soluzione è chiarire la natura della situazione e/o responsabilizzare qualcuno in particolare.

Empatia e altruismo

0% altruismo 100%

L'Empatia si riferisce al "trasportarsi in modo immaginario nei pensieri, sentimenti e azioni di un'altra persona" (Dymond, 1949)

Può essere una forte motivazione al comportamento di aiuto, ma non sempre all'altruismo...

Esistono diversi tipi di empatia (Batson & Ahmad, 2009):

- preoccupazione empatica: vicinanza emotiva e calore umano, possono motivare un comportamento altruistico;
- rabbia empatica: è legata ad una valutazione di tipo morale;
- tristezza: può mescolarsi con uno stato di attivazione spiacevole; se troppo forte può trasformarsi in angoscia;
- assunzione di prospettiva: un processo cognitivo di immedesimazione; attiva il concetto di sé.

Variabili in grado di incrementare l'altruismo

0% altruismo 100%

- La base della comprensione degli altri è la comprensione di sé: comprensione delle proprie emozioni, presenza mentale (mindfulness; Kabat-Zinn, 1982), auto-compassione (Neff, 2003).
- L'importanza percepita del benessere dell'altro aumenta se esso si ripercuote sul benessere personale: consapevolezza dell'interdipendenza positiva tra gli individui (Gaertner & Dovidio, 1999).
- Trascendere l'interesse personale significa trascendere le motivazioni quotidiane, tendere verso uno scopo "superiore": importanza della spiritualità, anche in senso laico (Frankl, 1963; Hill & Pargament, 2005).

Il volontariato

Il volontariato coinvolge un aiuto "pianificato":

- ricerca volontaria di possibilità di aiutare gli altri
- **deliberazione continua** sul livello di aiuto e di coinvolgimento
- impegno continuativo, anche con costi di tempo, energia, opportunità

Funzioni del volontariato (Clary & Snyder, 1999):

- Valoriale valori umanitari, altruisti, compassionevoli
- Conoscitiva compiere nuove esperienze, avere nuove conoscenze, anche su di sé
- Sociale mantenere o incrementare le relazioni con gli altri
- Carriera utilità per carriera lavorativa
- Protettiva proteggere il sé da stati d'animo negativi, da problemi personali
- Accrescimento importanza personale, autostima